



Scott Automation – Business Development Manager - Food processing automation

Business Development Manager - Food Processing Automation (Bakery, Snacks & Dairy)

Om de strategische groeidoelstellingen van Scott te ondersteunen, zijn wij op zoek naar een dynamische en gedreven **Business Development Manager** die onze aanwezigheid in nieuwe verkoopmarkten binnen de voedingsindustrie verder uitbouwt, met een primaire focus op **bakkerij-, snack- en zuivelverwerking**.

In deze rol identificeer je nieuwe marktkansen, bouw je sterke commerciële relaties op en positioneer je de automatiseringsoplossingen van Scott als een toonaangevende keuze voor innovatieve producenten.

Deze functie richt zich specifiek op kandidaten met **aantoonbare ervaring op de Europese markt**. Kennis van de **Noord-Amerikaanse markt** is een sterke troef. Je bent gewend te werken met grote internationale **Blue Chip-klanten**.

Verantwoordelijkheden

Marktontwikkeling

- Identificeren, analyseren en ontwikkelen van nieuwe verkoopmarkten binnen de voedingsverwerkende industrie, met focus op **bakkerij, snacks en zuivel**
- Ontwikkelen en uitvoeren van markttoetredings- en groei strategieën die aansluiten bij de commerciële doelstellingen van Scott

Ontwikkeling van opportuniteiten

- Opbouwen en beheren van een sterke pipeline van strategische opportuniteiten bij grote internationale voedingsproducenten
- Nieuwe opportuniteiten in een vroeg stadium ontwikkelen in samenwerking met klanten en interne technische teams

Relatieontwikkeling

- Opbouwen en onderhouden van relaties met belangrijke stakeholders binnen de sector, waaronder **producenten, integratoren en technologiepartners**
- Uitbouwen van langetermijnrelaties met **Blue Chip-klanten**

Marktinzichten

- Uitvoeren van marktstudies, concurrentieanalyses en analyses van klantbehoeften
- Marktinzichten vertalen naar concrete salesinitiatieven en productopportuniteiten

Interne samenwerking

- Nauw samenwerken met teams binnen **Sales, Engineering, Product Management en Marketing**
- Marktfeedback aanleveren ter ondersteuning van productontwikkeling en strategische planning

Representatie

- Scott vertegenwoordigen op internationale **beurzen, conferenties en klantbezoeken**

Profiel

- Aantoonbare ervaring in **business development** of strategische sales, bij voorkeur binnen de **voedingsverwerkende industrie**
- Bewezen ervaring op de **Europese markt**; kennis van de **Noord-Amerikaanse markt** is een sterke troef
- Ervaring binnen **bakkerij-, snack- en/of zuivelmarkten** is een pluspunt
- Sterke netwerker met ervaring in het werken met **Blue Chip-klanten** en complexe corporate omgevingen
- Strategisch denker met sterke analytische vaardigheden en het vermogen om inzichten om te zetten in concrete acties
- Comfortabel in een **internationale en oplossingsgerichte werkomgeving**
- Uitstekende communicatieve vaardigheden
- **Vloeiend Engels**, extra talen zijn een pluspunt

- Bereidheid om te reizen

Wat Scott biedt

- De kans om **strategische markuitbreiding** te leiden in Europa en Noord-Amerika met exposure naar internationale **Blue Chip-organisaties**
- Een rol met **impact, autonomie en directe zichtbaarheid bij senior management**
- Een **dynamische en internationale werkomgeving**
- Een **aantrekkelijk salarispakket** met extra voordelen
- Mogelijkheden voor **professionele ontwikkeling en groei**

<https://scottautomation.com/nl-be/>